

Für unsere Mitglieder und Kunden

W!R-Magazin

Finanzen für die
Zukunft fit machen?
Genau jetzt!



WIR VOR ORT

Die VR Bank
unterwegs in
der Region

BANKING-APP

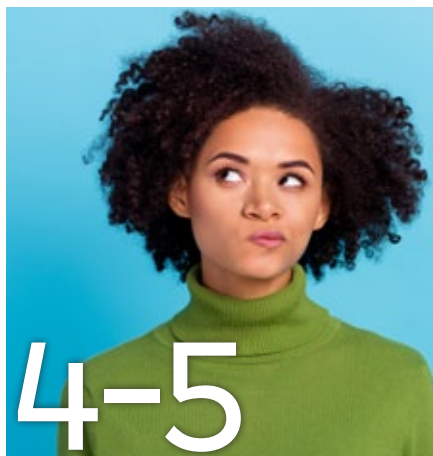
Unser Multitalent
für digitales Banking –
jetzt mit Brokerage

ARBEITGEBER VR BANK

Auszubildende
und Jubilare im
Interview

IN DIESER AUSGABE:

IHRE FRAGEN,
UNSERE LÖSUNGEN



FIRMEN-
KUNDEN-
PORTRÄT



VR BANK-
MITGLIED
PERSÖNLICH

AUSBILDUNG
BEI DER
VR BANK

- 3 BEGRÜSSUNG
- 4-5 IHRE FRAGEN, UNSERE LÖSUNGEN
- 6 VR-WOHNGLÜCK
- 7 VR-BANKING APP
- 8-9 UNSERE FIRMENKUNDEN-BERATUNG
- 10-11 FIRMENKUNDENPORTRÄT
- 12-13 GESCHÄFTSSTELLEN & MITARBEITER
- 14 AUSBILDUNG BEI DER VR BANK
- 15 UNSERE JUBILARE 2022
- 16 5 MINUTEN MIT...
- 17 VR BANK-MITGLIED PERSÖNLICH
- 18 BAUFINANZIERUNG:
INTERVIEW MIT MICHAEL BERGER
- 19 MITGLIEDSCHAFT
- 20-21 IMMOBILIENMAKLER DAVID SCHIECK
- 22-23 WIR VOR ORT
- 24-26 MITGLIEDER-MEHRWERTPROGRAMM
- 27 TIPPS & IDEEN
- 28 VERANSTALTUNGEN 2022/2023

IMPRESSUM

Herausgeber: VR Bank eG Bergisch Gladbach-Leverkusen,
Hauptstraße 186, 51465 Bergisch Gladbach
Verantwortlich: Vorstand und Marketing
Kontakt: Christiane Riotte, T: 02202 126-123
Druck: Druckerei Jakobs GmbH
Konzept/Layout: Ronald Köhler
Auflage: 30.000 (November 2022)

BILDNACHWEISE Seite 3: © Susanne Prothmann, profotografie.com; Seite 6:
© Gewinnspareverein e.V. Köln; © anatoliy_gleb - stock.adobe.com; Seite
7/9/18: © BVR; Seite 10/11: © september Strategie & Marktforschung GmbH;
Seite 26: © Nina Schöner; Seite 27: © [https://www.lecker.de/plaetzchenstan-
gen-80678.html](https://www.lecker.de/plaetzchenstan-
gen-80678.html)

print
green



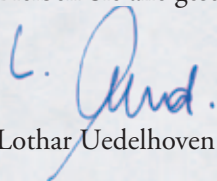
Liebe Mitglieder, liebe Leserinnen und Leser,

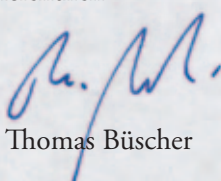
Energiekosten, Inflation, Zinsen: Unser Leben hat sich in den letzten Wochen und Monaten stark verändert. Egal ob an der Tankstelle, im Supermarkt oder beim Blick auf den monatlichen Gasabschlag – überall zeigt sich deutlich, dass unsere Lebenshaltungskosten massiv gestiegen sind. So wie es aktuell aussieht, wird sich daran auch in nächster Zeit wenig ändern. Für unsere Finanzen bringt diese Entwicklung viele Fragen mit sich: Wie soll man jetzt noch Geld für die Altersvorsorge zurücklegen? Kann man sich das Eigenheim in zehn Jahren noch leisten? Und wie soll man als Unternehmer jetzt noch investieren? Die gute Nachricht ist: Ihre VR Bank lässt Sie mit diesen Fragen nicht alleine. Denn wir sind davon überzeugt, dass es die beste Idee ist, die Themen im persönlichen Gespräch aktiv anzugehen und gemeinsam individuelle Lösungen zu finden. Mehr dazu finden Sie auf den Seiten 4 und 5.

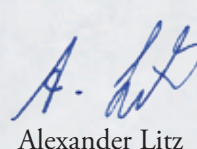
Das persönliche Gespräch mit den Menschen wird auch in Zukunft von zentraler Bedeutung für die VR Bank sein. Parallel entwickeln wir unser Angebot mit sinnvollen digitalen Leistungen kontinuierlich weiter. Ein Beispiel dafür ist unsere VR-BankingApp. Mit unserem Multitalent für mobiles Banking haben Sie jederzeit den vollen Überblick über Ihre Finanzen und können Ihren Zahlungsverkehr sicher von unterwegs aus abwickeln. Dank der neuen Brokerage-Funktion sind Sie jetzt auch für Ihr Wertpapiergeschäft bestens aufgestellt. Mehr zur VR-BankingApp und der neuen Brokerage-Funktion haben wir auf Seite 7 für Sie zusammengestellt.

Veranstaltungen und Events waren – Corona sei Dank – lange Zeit nur eingeschränkt möglich. In diesem Jahr konnten Stadtfeste, Konzerte und Sportveranstaltungen endlich wieder wie gewohnt stattfinden. Fast immer mittendrin: Ihre VR Bank. Von Langenfeld im Norden bis Rösrath im Süden waren wir in unserem Geschäftsgebiet unterwegs, haben tolle Menschen getroffen und viele schöne Gespräche geführt. Einen Überblick über unsere Besuche vor Ort bieten Ihnen die Seiten 22 und 23.

Wir wünschen Ihnen viel Freude mit der neuen Ausgabe unseres W!R-Magazins. Bleiben Sie alle gesund und zuversichtlich


Lothar Uedelhoven


Thomas Büscher


Alexander Litz

Vorstand der VR Bank eG Bergisch Gladbach-Leverkusen



**Für die Kinder sparen?
Aber sicher!**



**Geld gut anlegen?
Schaffen wir!**



**Wärmepumpe
und Photovoltaik
finanzieren?
Geht!**



**Vermögen
aufbauen?
Geht auch jetzt!**



**Haus verkaufen?
Mit guter
Vermarktung!**



**Investitionen
finanzieren?
Klappt mit uns!**



**Eigenheim kaufen?
Geht eben doch!**



**Heute Zinsen für die
Zukunft sichern?
Funktioniert!**



Ihre Fragen, unsere Lösungen.

Inflation, Energiekosten, Zinsen – Was für Ihre Finanzen jetzt wichtig ist.

Im Februar dieses Jahres, als wir alle dachten, wir hätten die Flutfolgen und die Pandemie ganz gut im Griff, hat Russland die Ukraine überfallen. Die Folgen beschäftigen uns aktuell alle: Inflation, Energiekosten, steigende Zinsen, Kursrückgänge an den Börsen. Die Lebenshaltungskosten der Menschen steigen massiv, die Unternehmen haben mit deutlich höheren Betriebskosten zu kämpfen. Kurz gesagt: Es hat schon einfachere Zeiten gegeben. Diese Situation bringt viele Fragen mit sich – für unser Leben und für unsere Finanzen. Wie sollen wir jetzt noch für das Alter vorsorgen? Wie sollen gerade junge Menschen jetzt noch eine Immobilie finanzieren? Können Anleger noch Vermögen aufbauen? Und: Lohnt sich Sparen überhaupt noch? Fragen, auf die es auch in diesen Tagen noch Antworten gibt.

Inflation

Stellen Sie sich vor, Sie haben 30.000 € auf Ihrem Girokonto liegen. Der Guthabenzins für das Girokonto beträgt 0 Prozent. Demgegenüber steht eine Inflationsrate von 10 Prozent. Nach einem Jahr haben Sie zwar immer noch 30.000 € auf Ihrem Konto. Sie können sich aufgrund der gestiegenen Preise aber nur noch Waren und Dienstleistungen im Wert von 27.000 € kaufen. Das heißt ganz konkret: 3.000 € Ihres Vermögens sind nach 12 Monaten weg. Es lohnt sich definitiv, mit uns darüber zu sprechen, was Sie dagegen tun können.

Wohnbaufinanzierung

Stellen Sie sich vor, Sie haben ein Eigenheim finanziert. Nach Ablauf Ihrer Zinsbindung in einigen Jahren bleibt noch eine Finanzierungssumme von 300.000 € offen. Ursprünglich hatten Sie zu einem Zinssatz von 1,5 Prozent finanziert. Aufgrund des gestiegenen Zinsniveaus müssen Sie Ihre Finanzierung jetzt allerdings mit 3,5 Prozent verlängern. Das heißt ganz konkret: Allein die Zins-

kosten steigen um monatlich 500 €. Im Zusammenspiel mit den gestiegenen Energie- und Lebenshaltungskosten kommt da schnell eine enorme finanzielle Belastung zusammen. Auch hier gilt: Dagegen können wir etwas tun. Sprechen Sie rechtzeitig mit uns!

Sparen und Anlegen

Stellen Sie sich vor, Sie investieren monatlich 250 € in einen Fondssparplan. Für Ihre Kinder sparen Sie weitere 200 €, ebenfalls mit Fondssparplänen. Zusätzlich zahlen Sie 100 € im Monat in eine private Rentenversicherung ein. Kurz gesagt: Jeden Monat legen Sie 550 € beiseite. Zu guter Letzt haben Sie jetzt noch 25.000 € in Aktien investiert. In den letzten Wochen und Monaten stellen Sie fest, dass die Kurse an den Börsen teilweise deutlichen Wertschwankungen unterworfen sind. Lohnt sich Sparen da überhaupt noch? Können wir überhaupt noch sparen? Und wenn ja, wie viel? Sprechen Sie mit uns über Ihre Möglichkeiten, Ihre Spar- und Anlageziele. Gemeinsam finden wir auch hier nachhaltige, individuelle Lösungen.

**Gemeinsam finden wir Lösungen.
Sprechen Sie mit uns!**

Sicher ist: Wir lassen unsere Mitglieder und Kunden mit diesen Fragen nicht alleine. Die besondere Stärke des genossenschaftlichen Geschäftsmodells zeigt sich besonders in politisch und wirtschaftlich turbulenten Zeiten. Deshalb sind wir fest davon überzeugt, dass eine starke VR Bank gerade jetzt der ideale Finanzpartner für die Menschen in der Region ist. Denn wenn es darum geht,

maßgeschneiderte Antworten auf individuelle Fragen zu finden, geht nichts über das persönliche Gespräch vor Ort – und das gehört seit mehr als 140 Jahren zu unserer DNA. Wie auch immer Ihre ganz persönlichen Fragen aussehen: Sprechen Sie mit uns! Gemeinsam finden wir die Lösungen, die zu Ihnen und Ihrem Leben passen. Wir freuen uns auf Sie!

VR-Wohnglück Finanzieren Sie jetzt das Wohnen der Zukunft

Ihr mögliches Finanzierungsbeispiel:

Finanzierungssumme: 20.000 €

Monatliche Rate: 211 €

Laufzeit: 10 Jahre und 9 Monate

Effektiver Jahreszins: 6,23 % p.a.



+ bis zu 1.540 € Prämie mitnehmen!

Sie machen sich Gedanken über steigende Energiekosten? Und wollen energetische Maßnahmen an Ihrer Immobilie vornehmen?

Um Energiekosten einzusparen, haben Sie viele Möglichkeiten:

- Dachsanierung
- Wärmedämmung
- moderne Fenster und Türen
- innovative Heizungsanlage
- nachhaltige Energiequellen (z.B. Solarenergie)

Mit unserem „VR-Wohnglück“ unterstützen wir Sie gerne bei der Realisierung Ihres Projekts.

Repräsentatives Beispiel:

Nettodarlehensbetrag: 20.000 Euro, Vertragslaufzeit: 10 Jahre, 9 Monate, Abschlussgebühr: 480 Euro, effektiver Jahreszins: 6,23% p.a., fester Sollzinssatz für 5 Jahre, 3 Monate: 4,0% p.a. (Effektivzins 4,07% p.a.), fester Sollzinssatz für 5 Jahre, 6 Monate: 0,95% p.a. (Effektivzins 1,60% p.a.), Höhe der monatlichen Rate: 211,00 Euro, Anzahl der Raten: 129, zu zahlender Gesamtbetrag: 27.215,79 Euro. Der Kunde schließt einen Bausparvertrag bei Schwäbisch Hall (Tarif XS) über 30.000 Euro ab.

Stand: 01.10.2022, Bonität vorausgesetzt, Darlehensgeber: VR Bank eG Bergisch Gladbach-Leverkusen, Hauptstraße 186, 51465 Bergisch Gladbach / Bausparkasse Schwäbisch Hall AG, Crailsheimer Straße 52, 74523 Schwäbisch Hall

Das Angebot gilt für Grundstückseigentümer. Die Details erläutern wir Ihnen gerne im persönlichen Gespräch.

Das Gewinnsparrprinzip: Gewinnen, Sparen, Helfen

Gewinnabbildung
ähnlich

**EXTRA-GEWINNE
OHNE EXTRA-EINSATZ**

Gewinnsparrer mit einem gültigen Los für die **Ziehung im Januar 2023** können sich über zusätzliche Chancen freuen: Ganz ohne Extra-Einsatz nehmen Sie nämlich auch an der Zusatzziehung teil. Im Rahmen dieser Ziehung werden verlost:

33 Opel Mokka-e Elektroautos und
111 Reisegelder in Höhe von jeweils 2.000 Euro

Weitere Informationen unter:
www.vrbankgl.de/gewinnsparen



Ihr Wertpapierdepot in der Hosentasche

Brokerage von unterwegs - mit Ihrer VR-BankingApp

Viel unterwegs, der Kalender voller Termine und wenig Zeit zur Erledigung alltäglicher Bankgeschäfte? Kein Problem. Denn den Kontostand abfragen, Rechnungen bezahlen oder Lastschriften zurückgeben können Mitglieder und Kunden der VR Bank bereits seit geraumer Zeit komfortabel mit der VR-BankingApp – rund um die Uhr und egal wo.

Mit dem Service „Mobile-Brokerage“ haben Nutzer der VR-BankingApp ab sofort zusätzlich die Möglichkeit, ihr Wertpapierdepot jederzeit griffbereit in der Hosentasche dabei zu haben und aktuelle Veränderungen unterwegs auf ihrem Smartphone im Blick zu behalten. Der Mobile-Brokerage Service bietet neben einem ausführlichen Informations- und Orderangebot weitere umfassende Depotfunktionalitäten.

MOBILE BROKERAGE IM ÜBERBLICK

- Aktuelle Marktdaten, Nachrichten und Analysen
- Umfassende Möglichkeiten zur Wertpapierauswertung
- Effiziente Orderfunktion mit Möglichkeit der Limitierung
- Depotübersicht und Bewertung
- Kursalarm- und Notizenfunktion

UNSERE TAN-APP „VR-SecureGo plus“

Und da es gerade unterwegs auch mal etwas schneller gehen soll, funktioniert das Mobile-Brokerage in Verbindung mit der „VR-SecureGo plus“ TAN-App mit nur zwei Klicks. Besonders komfortabel: Der manuelle Wechsel zwischen zwei Apps zur Eingabe einer Transaktionsnummer (TAN) ist nicht mehr erforderlich, da der Authentifizierungsprozess zwischen den beiden Apps nach Eingabe des Kennworts (Alternativ: Finger-Print oder Face-ID) automatisch vorgenommen wird.

Jetzt herunterladen



Sie haben Fragen rund um die Themen Mobile-Brokerage, VR-BankingApp oder VR-SecureGo plus App? Unsere Kolleginnen und Kollegen des Electronic Banking Teams stehen Ihnen gerne zur Verfügung!

☎ 02202 126-777

✉ ebl@vrbankgl.de

Herzlich willkommen!

Verstärkung für unsere Firmenkunden- und Baufinanzierungs-Teams

In den vergangenen Wochen und Monaten hat sich die VR Bank wieder mit zahlreichen qualifizierten und engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern verstärkt. Auf dieser Seite stellen wir Ihnen eine neue Kollegin und sechs neue Kollegen im Bereich Firmenkunden und Baufinanzierung vor, die unseren Mitgliedern und Kunden mit Rat und Tat zur Seite stehen.



Stephanie Landowski

Firmenkundenberaterin Leverkusen
Sitz: Opladen

☎ 02202 126-417

✉ stephanie.landowski@vrbankgl.de



Nico Forsthoff

Firmenkundenberater Leverkusen
Sitz: Opladen

☎ 02202 126-4490

✉ nico.forsthoff@vrbankgl.de



Michael Schneider

Firmenkundenberater Leverkusen
Sitz: Opladen

☎ 02202 126-423

✉ michael.schneider@vrbankgl.de



Timo Schwarz

Firmenkundenberater Bergisch Gladbach
Sitz: Bensberger Str. 55, Bergisch Gladbach

☎ 02202 126-433

✉ timo.schwarz@vrbankgl.de



Tim Mies

Firmenkundenberater Bergisch Gladbach
Sitz: Bensberger Str. 55, Bergisch Gladbach

☎ 02202 126-430

✉ tim.mies@vrbankgl.de



Fabio Civello

Baufinanzierungsberater Bergisch Gladbach
Sitz: Bensberger Str. 55, Bergisch Gladbach

☎ 02202 126-384

✉ fabio.civello@vrbankgl.de



Marcel Schmidt

Baufinanzierungsberater Overath
Sitz: Overath

☎ 02202 126-375

✉ marcel.schmidt@vrbankgl.de



Interview mit Dieter Kaiser

„Wichtig ist, Ruhe zu bewahren und die Zuversicht zu behalten.“



Steigende Preise, Energiekosten und Zinsen – Themen, die nicht nur die Privatkunden der VR Bank beschäftigen, sondern auch Unternehmerinnen und Unternehmer in der Region. Im Interview erläutert Dieter Kaiser, Abteilungsleiter für das Firmenkundengeschäft in Bergisch Gladbach, Overath und Rösrath, was unsere Firmenkunden umtreibt und mit welchen Lösungen die Bank ihnen als verläSSLicher Partner zur Seite steht.

Herr Kaiser, wie ist die Stimmung in den regionalen Unternehmen?

Mit Blick auf die aktuelle wirtschaftliche Situation machen sich unsere Firmenkunden sowohl im privaten als auch im geschäftlichen Kontext viele Gedanken: Wie wird die weitere Entwicklung aussehen? Welche konkreten Auswirkungen gibt es für unser Unternehmen? Wie sollten wir jetzt reagieren, welche Maßnahmen und Investitionen sind notwendig? Und welche Unterstützung gibt es? Die Fragen sind die gleichen, die sich viele unserer Kunden auch zu Beginn der Pandemie gestellt haben. Häufig werden aber auch Chancen und Potentiale erkannt, die sich für die Betriebe aus der Situation ergeben.

Mit welchen Themen beschäftigen sich Ihre Kunden konkret?

Die Themen reichen von einer genauen Betrachtung der Baukostenentwicklung mit Blick auf geplante Immobilienprojekte über den Anstieg der Energiekosten und die Auswir-

kungen auf das jeweilige Unternehmen bis hin zur Beobachtung des Marktes sowie des Konsumverhaltens der Bevölkerung – Stichwort Inflation. Die Kunden beschäftigen sich intensiv mit der Frage, welche Risiken auf ihr Unternehmen und die Belegschaften zukommen. Aber genauso intensiv schauen sie auch, welche Möglichkeiten sich aus den veränderten Rahmenbedingungen ergeben.

Wie unterstützt die VR Bank Ihre Firmenkunden dabei?

Jetzt zeigt sich, dass sich der intensive und regelmäßige Austausch mit unseren Firmenkunden im Rahmen unseres StrategieDialogs auszahlt. Dabei geht unser ganzheitlicher Beratungsansatz weit über das übliche Bankgeschäft hinaus. Wir haben jederzeit ein offenes Ohr und erarbeiten gemeinsam Strategien, um die Betriebe so aufzustellen, dass sie die aktuellen Herausforderungen optimal meistern und für zukünftige

Entwicklungen gewappnet sind. Wir bekommen derzeit häufig gespiegelt, dass die VR Bank sich gerade jetzt als verläSSLicher Partner erweist – das freut uns natürlich sehr.

Ganz allgemein: Was empfehlen Sie Unternehmerinnen und Unternehmern aktuell?

In erster Linie – Ruhe bewahren und die Zuversicht nicht verlieren! Unsere grundsätzliche Empfehlung ist, im ständigen Kontakt mit unseren Firmenkundenberaterinnen und -beratern zu bleiben. Wir stehen an Ihrer Seite und besprechen gemeinsam, welche individuellen Maßnahmen die richtigen sind und welche Hilfsmöglichkeiten für die Unternehmen in Betracht kommen. Mein Appell lautet also: Sprechen Sie uns an!



Dieter Kaiser

☎ 02202 126-411

✉ dieter.kaiser@vrbankgl.de



Auf der Suche nach verborgenen Wahrheiten

Die september Strategie & Forschung GmbH aus Köln

Im Dezember 2008 beginnt in einem Kölner Wohnzimmer eine beeindruckende Firmengeschichte: Carmen Schenkel und Markus Küppers gründen die september Strategie & Forschung GmbH. Das Unternehmen spezialisiert sich auf Marktforschung und ist aus dem Stand erfolgreich. Von Beginn an zählt unter anderen die Deutsche Telekom zu den Großkunden. 2015 stößt Oliver Spitzer zur Führungsmannschaft. In der Folge baut september den Bereich Emotionsforschung deutlich aus und gehört heute zu den renommiertesten Marktforschern in Deutschland.

DIE MISSION: FORSCHUNGSERKENNTNISSE IN GESCHICHTEN ÜBERSETZEN

Unabhängig von der konkreten Methodik: Das september-Team unterstützt große und kleine Unternehmen dabei, Menschen, Märkte und Marken besser zu verstehen.

„Vereinfacht gesagt besteht unsere Aufgabe darin, herauszufinden, wie die Leute ticken“, sagt Geschäftsführer Markus Küppers. „Ohne

Einblicke in die Motivationen und Beweggründe von Menschen, können Werbung und Marketing nicht effektiv wirken.“ Ein wichtiges Thema dabei ist die Emotionsforschung. Anhand körperlicher Reaktionsmuster

können die Experten von september beispielsweise durch Werbung ausgelöste Gefühle messen und aus den gewonnenen Daten konkrete Handlungsempfehlungen für Kunden entwickeln. Etwa um die emotionale Wirkung von TV-Spots oder Plakaten zu optimieren.

Die Bereiche, in denen die Marktforscherinnen und -forscher für Kunden wie McDonalds, REWE oder Amazon Studios aktiv sind, reichen von Verpackungs- und Designanalysen über Kommunikationsforschung bis hin zu Marken- und Produktstudien. Immer auf der Suche nach tieferen und oft überraschenden Einsichten, die Markenwahrnehmung, Verhaltensweisen und Kaufentscheidungen erklärbar machen. „Unser Ziel ist, verborgene Wahrheiten sichtbar zu machen und die Fakten in Geschichten umzumünzen, die unsere Kunden zu besseren Entscheidungen befähigen“, sagt Oliver Spitzer. Häufig seien es die inneren Konflikte der Menschen, aus denen die relevantesten Erkenntnisse gewonnen werden.

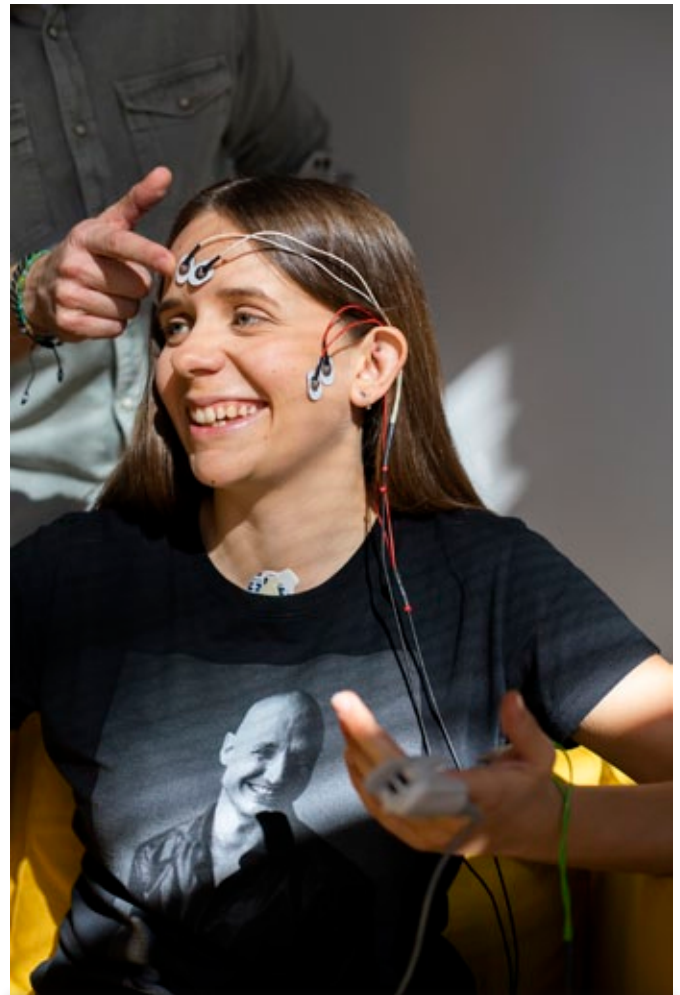
KERNKOMPETENZ MUT

Hin und wieder komme es vor, dass Kunden bei der Vorstellung der Forschungsergebnisse und Empfehlungen auch mit unangenehmen Wahrheiten konfrontiert würden. „Unser Anspruch ist, das Besondere zu leisten“, erzählt Carmen Schenkel. „Dazu gehört auch der Mut, Gewissheiten in Frage zu stellen und ans Eingemachte zu gehen – genau dafür schätzen uns unsere Auftraggeber.“ Die Leidenschaft, mit der das rund 50-köpfige Team an die Arbeit geht, dürfte ebenfalls dazu beitragen, dass Kunden dem Unternehmen jahrelang die Treue halten. Oder wie es das Trio ausdrückt: „Wir sind happy, wenn wir dabei helfen können, unsere Kunden erfolgreich zu machen.“

”

„Unser Anspruch ist, das Besondere zu leisten.“

Carmen Schenkel



september

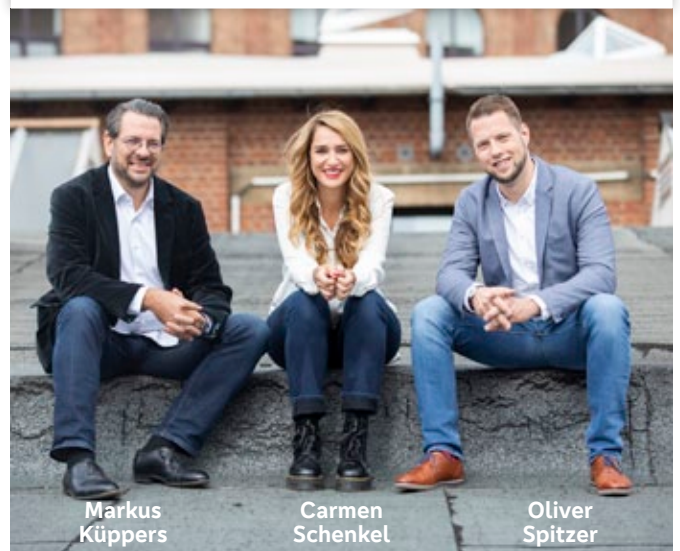
» Strategie & Forschung

september Strategie & Forschung GmbH
Schanzenstraße 36 · 51063 Köln

☎ 0221 9331770

✉ info@september-online.com

🌐 www.september-online.de



Markus
Küppers

Carmen
Schenkel

Oliver
Spitzer

Verena Bartscher

Neue Leiterin unserer Geschäftsstelle in Untereschbach

Verena Bartscher ist das neue Gesicht unserer Geschäftsstelle in Untereschbach. Die 23-Jährige begann ihre Laufbahn 2017 als Auszubildende bei der VR Bank und war anschließend in der Kundenberatung tätig, zuletzt als Kundenbetreuerin in der Geschäftsstelle Paffrath.

„Die Position der Geschäftsstellenleiterin in Untereschbach ist für mich eine tolle berufliche Herausforderung mit vielen neuen Aufgaben und Themen. Besonders gespannt bin ich darauf, einen anderen Teil unseres Geschäftsgebiets kennenzulernen. Und natürlich

freue ich mich sehr darauf, mit neuen Kunden, Kolleginnen und Kollegen zusammenarbeiten zu können.“

Die Bankfachwirtin steht unmittelbar vor dem Abschluss Ihres Studiums zur Bankbetriebswirtin und möchte sich anschließend noch zum Bachelor in Management & Finance weiterqualifizieren. In ihrer Freizeit spielt Verena Bartscher gerne Tennis und liebt den Reitsport.



Unser Team in Untereschbach (v.l.n.r.):

Swetlana Schander, Janine Salgert, Verena Bartscher und Olga Braun

Lothar Heinen

Verabschiedung nach über 40 Jahren



Ende August haben wir uns von unserem Kollegen Lothar Heinen verabschiedet, der nach über 40 Jahren im Dienst unserer Bank in den wohlverdienten Ruhestand gegangen ist. Er hat in den vier Jahrzehnten zahlreiche Funktionen ausgeübt und war dabei immer Vertriebler durch und durch. Zuletzt war er als stellvertretender Leiter des Bereichs Privatkunden, Vermögensbetreuung und Geschäftsstellen tätig. Jetzt wird er sich noch intensiver um seine Enkelkinder, sein Lieblingshobby – die Fotografie – und das Ehrenamt kümmern. Wir wünschen Lothar Heinen alles erdenklich Gute, viel Spaß und vor allem: Gesundheit!

Lothar Heinen (Bildmitte) mit langjährigen Kolleginnen und Kollegen

Seit Anfang Oktober verstärkt Mirko Tokic unser Leitungsteam im Privatkundengeschäft. Nach Stationen als Führungskraft bei anderen Genossenschaftsbanken ist der verheiratete Familienvater zu seinen beruflichen Wurzeln zurückgekehrt: Von 1992 bis 1995 hat er bei der Paffrather Raiffeisenbank bereits seine Ausbildung absolviert. Im Interview erzählt er, was ihm bei seiner Arbeit wichtig ist und warum eine professionelle Vermögensbetreuung gerade jetzt unverzichtbar ist.



Mirko Tokic

☎ 02202 126-502

✉ mirko.tokic@vrbankgl.de

„Kundennähe ist der entscheidende Erfolgsfaktor!“

Interview mit Mirko Tokic

Herr Tokic, was hat Sie zu einem Einstieg bei der VR Bank motiviert?

Die VR Bank fühlt sich ihren Mitgliedern und Kunden und der Region sehr verbunden. Die Präsenz vor Ort ist Ausdruck einer klaren Ausrichtung und macht die Bank für mich zu einem sehr attraktiven Arbeitgeber. Darüber hinaus ist meine Entscheidung für die VR Bank auch emotional motiviert. Ich kehre nach 25 Jahren in das Unternehmen zurück, in dem ich meine Ausbildung absolviert habe. Es wird mir eine Freude sein, in der Stadt zu arbeiten, in der ich geboren wurde und lebe.

Sie verstärken das Leitungsteam für unsere Geschäftsstellen, das Privatkundengeschäft und das Private Banking. Welche Akzente möchten Sie bei Ihrer Arbeit setzen?

Kundennähe ist aus meiner Sicht ein entscheidender Erfolgsfaktor für moderne Regionalbanken. Ich bin fest davon überzeugt, dass die Geschäftsstelle noch lange Zeit der Hauptanker für die Interaktion mit unseren Mitgliedern und Kunden sein wird. Heute sind jedoch auch andere Kommunikationskanäle in die Lebenswirklichkeit unserer Kunden und Mitglieder getreten. Deshalb müssen wir uns Gedanken machen, wie wir die Digitalisierung nutzen können, um unsere Kundennähe noch weiter

auszubauen. Am Ende des Tages müssen wir dort sein, wo unsere Kunden sind und die unterschiedlichen Kommunikationswege ohne Qualitätsverlust im Gleichklang anbieten. Dazu möchte ich einen Beitrag leisten.

Warum ist eine professionelle Vermögensbetreuung gerade in der aktuellen Zeit wertvoll?

Wir leben in sehr bewegten Zeiten. Schaut man sich die letzten zwei Jahre an, bekommt man das Gefühl, dass wir uns permanent im Krisenmodus befinden: erst die Niedrigzinsphase, dann die Pandemie, jetzt der Ukrainekrieg und die Rückkehr der Inflation. All diese Ereignisse wirken sich direkt auf das Vermögen unserer Kunden aus. Ziel unserer Vermögensbetreuung ist es, durch eine ausgewogene Vermögensstruktur das Vermögen zu erhalten oder zu vermehren. Die größte Herausforderung aktuell ist die Inflation. Liegt ein Vermögen von 500.000 € ein Jahr lang unverzinst auf dem Konto, wird der Kontoauszug zum Jahresende ebenfalls 500.000 € ausweisen. Der reale Kaufkraftverlust bei einer Inflation von rund 10% beträgt jedoch 50.000 €. Dieses Beispiel zeigt, dass eine professionelle Vermögensbetreuung dringend zu empfehlen ist, um den Vermögenserhalt nachhaltig zu sichern.

Wie sieht Ihr Ausgleich zur Arbeit aus, wie verbringen Sie Ihre Freizeit?

Ich bin ein Familienmensch und verbringe gerne Zeit mit meiner Frau, meinen beiden Söhnen und meinen Eltern. In diesem intakten familiären Umfeld tanke ich schon seit Jahren Kraft für meine beruflichen Herausforderungen. In meiner Freizeit fahre ich gerne Fahrrad, gehe wandern und spiele mit Freunden Dart. Wenn es die Zeit erlaubt, spiele ich ein wenig Keyboard – auch bei diesem Hobby gilt, dass die Leidenschaft deutlich größer ist als das Talent (lacht).



Mirko Tokic mit seiner Familie

Wir haben unsere Azubis gefragt

Im Interview berichten unsere Nachwuchsbanker Mara Bauer und Karl Meyberg über ihre Erfahrungen in der Ausbildung, das Thema Zusammenhalt und Freundschaft und welchen Ausgleich sie sich neben der Ausbildung schaffen.



Mara Bauer, 19 Jahre
Ausbildungsstart 08/2022



Karl Meyberg, 20 Jahre
Ausbildungsstart 08/2020

Frau Bauer, Ihre Ausbildung startete am 1. August dieses Jahres – wie haben Sie Ihren Start ins Berufsleben erlebt?

Mara Bauer: Ich habe mich direkt willkommen gefühlt, daher war die Aufregung vor dem ersten Arbeitstag schnell verflogen! Gestartet sind wir mit den Einführungstagen – dabei wurden uns die ersten Schritte in den Bankalltag gezeigt und die wichtigsten Programme und To Dos erklärt. So waren wir bestens vorbereitet, als es auf die erste Geschäftsstelle ging.

Was war Ihr Antrieb sich für eine Ausbildung bei der VR Bank zu bewerben?

Mara Bauer: Ich mag den persönlichen Kontakt mit Kunden. Bei jedem Gespräch erfährt man etwas über den Menschen gegenüber. Schon bei früheren Beratungsgesprächen in der VR Bank war ich neugierig, was der Berater macht und wie er es macht. Nach meinem Praktikum bei der VR Bank in Schlebusch und dem positiven Feedback des Teams war klar, dass

ich hier gerne meine Ausbildung machen möchte.

Karl Meyberg: Für mich stand fest, dass ich nach der Schule gerne im Finanzbereich arbeiten möchte. Wie Mara wollte ich dies aber gerne mit dem Kontakt zu Menschen verbinden. Die Ausbildung bei der VR Bank kombiniert beides und vertritt darüber hinaus die genossenschaftlichen Werte im Umgang mit Kunden, Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern – das war mir besonders wichtig.

Herr Meyberg, haben Sie schon eine Idee, in welche Richtung es nach der Ausbildung gehen soll?

Karl Meyberg: Ich möchte zukünftig gerne in der Kundenberatung tätig sein und unsere Kunden auf dem Weg, ihre Ziele und Wünsche zu verwirklichen, begleiten und beraten.

Pro Jahr beginnen rund 10 Azubis ihre Ausbildung bei der VR Bank – schweißt das zusammen?

Mara Bauer: Auf jeden Fall! Gemeinsam Aufgaben bearbeiten, Kundengespräche simulieren, die Mittags-

pause zusammen verbringen oder für Klausuren lernen – da kommt man schnell in Kontakt.

Karl Meyberg: Über die Jahre wächst man zusammen und verbringt auch außerhalb der Bank und Berufsschule gerne Zeit miteinander. Aus den Kolleginnen und Kollegen werden so schnell Freundinnen und Freunde!

Neben Ausbildung und Berufsschule – bleibt da überhaupt noch Zeit für andere Dinge?

Karl Meyberg: Natürlich verbringt man ein Wochenende vor der Klausurenphase auch mal am Schreibtisch, aber für Hobbies und Freunde bleibt immer genügend Zeit!

Mara Bauer: Ich finde es wichtig, einen Ausgleich zum Job zu haben. Nach der Arbeit koche ich gerne und freue mich, gemeinsam mit meiner Familie und Freunden zu essen. Zudem engagiere ich mich ehrenamtlich bei der DLRG. Und für den täglichen Spaziergang mit unserem Hund ist natürlich immer Zeit!

Jahrzehntelange Betriebszugehörigkeiten sind bei der VR Bank keine Seltenheit: In diesem Jahr feiern 38 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ihr Dienstjubiläum. Gemeinsam bringen es unsere Jubilare auf 1285 Jahre Berufserfahrung. Eine beeindruckende Zahl, welche die außergewöhnliche Treue zu unserer Bank unterstreicht. Jeanette Schmitz und Hubertus Klüser sind bereits seit 40 Jahren VR-Banker. Im Kurzinterview erinnern Sie sich an ihre ersten Schritte im Beruf und erklären, warum sie ihrem Arbeitgeber treu geblieben sind.

Die VR Bank-Jubilare 2022

1285 Jahre Begeisterung für die genossenschaftliche Idee



Hubertus Klüser

Baufinanzierungsbetreuer
in Overath und Rösrath



Jeanette Schmitz

Firmenkundenbetreuerin
in Opladen

Unsere Jubilare auf einen Blick

25
Jahre

Jasmin Brück
Barbara Cordts
Andrea Gierlichs
Isabella Klein
Jens Nieder
Sandra Richter

30
Jahre

Henriette Astner
Michael Bielemeier
Bettina Breuer
Elke Höhr
Fritz Isgen
Stefan Keller
Gabriele Niemand
Jens Ohly
Andrea Poyer
Sabine Rimke
Marion Schmitz

35
Jahre

Kirsten Dietrich
Anja Gerhards
Susanne Göttfert
Britta Klein
Monika Lindemeier
Regina Müller-Scherer
Christoph Robertz
Ralf Schumacher
Udo Totzke

40
Jahre

Petra Anderseck
Monika Bosbach
Ulrike Endrulat
Lothar Heinen
Asli Karaman
Hubertus Klüser
Andreas Ludwig
Ralf Sagolla
Jeanette Schmitz
Horst-Dieter Welter

45
Jahre

Michael Bitzer
Birgit Ueberberg

Herr Klüser, warum sind Sie der VR Bank treu geblieben?

Die VR Bank hat mich durch Fortbildungen und neue Aufgaben immer gefördert. So konnte ich mich fortlaufend weiterentwickeln. Darüber hinaus gab es immer die Möglichkeit, eigenverantwortlich und selbstständig zu arbeiten und eigene Ideen einzubringen. Ich bin froh, in einem Unternehmen zu arbeiten, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht. Das hat bei mir immer wieder das Gefühl von Wertschätzung, Vertrauen sowie Anerkennung ausgelöst.

Welche Ratschläge können Sie jungen Genossenschaftsbankern mit auf den Weg geben?

Die Arbeit sollte Spaß machen und dadurch Begeisterung für den Job auslösen. Wir sollten nie vergessen, dass es bei unserer Beratung nicht nur um Zahlen geht, es steht immer der Nutzen für den Kunden im Vordergrund. Die Menschen sollen bei uns spüren, dass wir echtes Interesse an ihnen haben. Unser Slogan „Nicht nur Banker, sondern Nachbar“ bringt das sehr schön auf den Punkt.

Frau Schmitz, erinnern Sie sich noch an den Start bei der VR Bank?

Mir war damals schon klar, dass ich eine Ausbildung im kaufmännischen Bereich absolvieren wollte. Mein Favorit war eine Berufsausbildung zur Bankkauffrau. Ich wollte den Kontakt mit Menschen mit kaufmännischen Aufgaben verbinden. Mein erster Ausbildungsblock führte mich dann in unsere Geschäftsstelle in Leichlingen. Das positive Miteinander mit Kollegen und Kunden hat mir von Beginn an das Gefühl gegeben, die richtigen Entscheidungen bei Berufswahl und Arbeitgeber getroffen zu haben.

Was begeistert Sie noch heute an Ihrem Beruf?

Der Beruf der Bankkauffrau ist spannend und abwechslungsreich. Jeder Tag bietet neue Herausforderungen, da sich alles um die vielfältigen Wünsche unserer Mitglieder und Kunden dreht. Das positive Feedback aus den Gesprächen und die gemeinsamen Erfolge motivieren mich jeden Tag aufs Neue.



5 Minuten mit...

Jana Orth und Marvin Dieske

Das Team der Qualitätssicherung Aktiv (QSA) kümmert sich bei der VR Bank um die Prüfung aller Kreditfälle und nimmt Immobilienbewertungen auf Grundlage der gesetzlichen und bankinternen Richtlinien vor. Das Ziel: Die fehlerfreie Erstellung und Überwachung aller Finanzierungsverträge zur Minimierung von Risiken – für die Kunden und für die Bank. Jana Orth arbeitet in der QSA als Sachbearbeiterin, Marvin Dieske ist Abteilungsleiter für die Marktunterstützung Kredit. Im Interview beschreiben beide ihre Aufgaben und verraten, was ihnen bei der Arbeit besonders wichtig ist.



Marvin Dieske

Abteilungsleiter
Marktunterstützung Kredit

Jahres die Leitung der Abteilung Marktunterstützung Kredit übernehmen.

Worauf kommt es bei der Qualitätssicherung im Kreditgeschäft besonders an?

Zunächst bedarf es schlanker und effizienter Prozesse, um für unsere Kunden eine schnelle Kreditbearbeitung zu gewährleisten. Diese müssen laufend überprüft und an neue Anforderungen angepasst werden, wobei auch die Digitalisierung immer stärker in den Fokus rückt. Zum anderen ist die adäquate Beurteilung von Risiken und die rechtssichere Gestaltung von Verträgen entscheidend, wofür es einer ganzheitlichen Analyse, einer gewissenhaften Arbeitsweise und auch mal eines Blicks über den Tellerrand bedarf.

Was treibt Sie an – beruflich und privat?

Beruflich sind es vor allem die Zusammenarbeit im Team und die Möglichkeit, Dinge aktiv zu gestalten. Dazu kommen gerne auch mal besondere Herausforderungen, durch die ich mich weiterentwickeln kann. Privat finde ich meinen Ausgleich in der Natur, sei es bei der Jagd oder bei Spaziergängen mit meiner Frau und unserem Hund. Zudem bin ich ehrenamtlich in der Freiwilligen Feuerwehr Bergisch Gladbach tätig.

Herr Dieske, wie ist Ihr Weg bei der VR Bank bislang verlaufen?

2014 habe ich meine Ausbildung abgeschlossen, seitdem bin ich im Kreditbereich unserer Bank tätig. Nach einigen Jahren in der Kreditsachbearbeitung und dem Abschluss meines berufsbegleitenden Studiums, habe ich meine erste Gruppenleiterfunktion übernommen. Nach einer weiteren Station in der Kreditvotierung konnte ich zum 1. September dieses

„Unser Ziel: Die schnelle und gewissenhafte Kreditbearbeitung für unsere Kunden.“

Frau Orth, wie sieht ein typischer Arbeitstag bei Ihnen im Schnelldurchlauf aus?

Ein typischer Arbeitstag beginnt für mich in der Regel zwischen 7:30 Uhr und 8:30 Uhr. Da ich keinen direkten Kundenkontakt habe, kann ich auch ohne Probleme von zu Hause aus arbeiten. Mit einer Tasse Kaffee oder Tee startet der Tag damit, E-Mails des Vortages und Rückrufe zu bearbeiten. Anschließend widme ich mich der Kreditantragsbearbeitung. Da die Fälle sehr komplex sein können, ist es eine große Herausforderung alle aktuellen Kreditverträge an einem Tag fertigzustellen. Feierabend ist dann am Nachmittag, je nachdem wie viele Aufgaben anstehen.

Welche Aufgaben machen Ihnen besonders viel Spaß?

Besonderen Spaß macht mir die Zusammenarbeit mit meinen Kolleginnen und Kollegen in und außerhalb meiner Abteilung. Ich finde es interessant zu wissen, was in unserer Region passiert und wie wir die Vorhaben der Kunden als VR Bank unterstützen. Mich freut es, wenn ich durch die Fußgängerzone laufe und Geschäfte von Kunden sehe, denen wir geholfen haben, ihre Ideen in die Tat umzusetzen.

Wie verbringen Sie Ihre Freizeit am liebsten?

In meiner Freizeit verbringe ich viel Zeit mit Freunden und Familie. Außerdem spiele ich seit Jahren Fußball. Ich probiere auch gerne neue Sportarten aus und habe in den letzten zwei Jahren das Wandern und Mountainbiking für mich entdeckt. Sport ist für mich der perfekte Ausgleich, um Kraft zu tanken.



Jana Orth

Kreditsachbearbeitung

„Das breite Aufgabenspektrum macht meine Tätigkeit interessant.“



Franz Peter Steinkrüger: 55x deutsches Sportabzeichen

Es bedarf sportlichen Ehrgeizes, jedes Jahr erneut in den Disziplinen für das deutsche Sportabzeichen anzutreten. Franz Peter Steinkrüger bringt diese Entschlossenheit mit und wurde in diesem Jahr zum 55. Mal mit dem Sportabzeichen ausgezeichnet und für seine besondere Leistung geehrt. Wie der 76-jährige die Leidenschaft zum deutschen Sportabzeichen entdeckte, was sich in den letzten Jahren verändert hat und für welche Disziplinen sein Herz schlägt, verrät uns der Voiswinkeler im Interview.

Dieses Jahr wurde Ihnen vom Kreissportbund Rheinisch-Bergischer Kreis zum 55. Mal das deutsche Sportabzeichen in Gold verliehen, welche Gefühle spielten da bei Ihnen mit?

In erster Linie Freude und Stolz! Aber auch der Ehrgeiz, weiterzumachen. Mein Wunsch wäre, das Sportabzeichen mit der Zahl „60“, vielleicht auch „65“ zu schaffen. Vorausgesetzt meine Gesundheit spielt mit!

Wie kamen Sie dazu das deutsche Sportabzeichen abzulegen?

In meiner Grundwehrzeit 1966/67 bei der Bundeswehr in Bonn hatten wir einen sportlichen Kompaniechef, der sehr viel Wert darauflegte, dass wir das Sportabzeichen absolvierten. Meine abgelegten Disziplinen waren 300m Schwimmen, Hochsprung, 400m Laufen, Kugelstoßen und 5.000m Laufen. Ich war richtig stolz, dass ich auf Anhieb alle Bedingungen für das Bronze Sportabzeichen erfüllen konnte.

Welche Disziplin ist Ihre liebste? Und welche Disziplin fällt Ihnen am schwersten?

Meine Lieblingsdisziplinen sind das Radfahren über 200m Sprint sowie 20km Langstrecke. Am schwersten fällt mir hingegen das Kugelstoßen, das ist einfach nicht meine Disziplin.

Was hat sich im Laufe der Jahre aus Ihrer Sicht beim Sportabzeichen verändert?

Eine große und in meinen Augen positive Veränderung

ergab sich 2014 durch die Umstellung des Bewertungssystems, wodurch die Sportler nun entsprechend ihren erbrachten Leistungen mit Bronze, Silber oder Gold ausgezeichnet werden. Dieser neue Wettbewerbscharakter motiviert mich, zu trainieren und meine Zeiten immer wieder ein Stück zu verbessern. Schade finde ich hingegen den Rückgang der Teilnehmerzahl. Wenn ich überlege, wie viele Absolventen in den sechziger bis achtziger Jahren jeden Mittwoch zum Sportabzeichen-Training kamen, so hat sich diese Zahl im Laufe der Jahre sehr stark reduziert.

Welchen Aktivitäten gehen Sie nach, wenn Sie nicht auf dem Sportplatz stehen oder auf dem Rad unterwegs sind?

Ich wandere sehr gerne mit meiner Ehefrau durchs Bergische. Wir haben auch schon einige Male an den Mitgliederwanderungen und Besichtigungstouren der VR Bank teilgenommen. Aber auch Städtereisen machen wir sehr gerne. Ein besonderes Erlebnis war die Reise nach New York mit unseren Kindern.

Sportabzeichen vor Ort

Trainingszeiten im Stadion Bergisch Gladbach:
Mittwochs, 18 Uhr (Mai – September)

Weitere Infos und Prüforte finden Sie hier:

<https://www.kreissportbund-rhein-berg.de/unsere-themen/sportabzeichen>



„Der Wunsch nach den eigenen 4 Wänden ist weiterhin groß!“

Interview mit Michael Berger

Wer sich aktuell mit dem Gedanken beschäftigt, eine Immobilie zu finanzieren oder seine auslaufende Finanzierung zu verlängern, muss sich mit einer Vielzahl an Fragen auseinandersetzen: Können wir uns die Finanzierung leisten? Was machen wir, wenn wir nach Ablauf unserer Zinsbindung höhere Zinskosten haben? Sind Modernisierungen sinnvoll? Im Interview verrät Michael Berger, Leiter der Abteilung Baufinanzierung, warum das persönliche Gespräch gerade jetzt durch nichts zu ersetzen ist.

Welche Rahmenbedingungen sollten für eine Baufinanzierung derzeit gegeben sein?

Wichtiger denn je, ist das Thema Eigenkapital. Ideal ist es, rund 20 Prozent des Kaufpreises und der Nebenkosten aus eigenen Mitteln zahlen zu können. Ebenso sollte die berufliche Perspektive gesichert sein. In Bezug auf das zu erwerbende Objekt rückt aktuell die energetische Ausstattung immer stärker in den Fokus. Dieses sollte zudem nicht überteuert sein oder einen großen Renovierungsstau aufweisen.

Was raten Sie Kunden, deren Zinsfestschreibung in fünf bis zehn Jahren auslaufen wird?

Die Geschwindigkeit der Zinssteigerungen in den letzten Monaten hat uns alle überrascht. Ein Ausblick auf die weitere Entwicklung ist kaum möglich, da diese von vielen Faktoren wie Inflation, Staatsverschuldung und konjunkturellen Faktoren abhängt.

Bei der selbst genutzten Immobilie sollte die Zinssicherheit – und damit Ratensicherheit – oberste Priorität haben. Daher empfehlen wir weiterhin eine frühzeitige Zinssicherung für Kredite, deren Zinsfestschreibung in fünf oder mehr Jahren endet.

Welche Finanzierungsmöglichkeiten können Kunden nutzen, die ihre Immobilie modernisieren oder ein neues Objekt erwerben möchten?

Auch wenn die staatliche Förderung über die KfW-Bank in diesem Jahr in einigen Punkten eingeschränkt wurde, gibt es weiterhin – insbesondere bei energetischen Sanierungen – Förderdarlehen der KfW oder BAFA Zuschüsse. Zudem fördert das Land NRW noch bis Ende 2022 den Erwerb von selbstgenutztem Wohneigentum. Für kleinere Investitionen bieten wir gemeinsam mit unseren Verbundpartnern schlanke Finanzierungslösungen wie beispielsweise unser VR-WohnGlück.

Wann rechnen Sie damit, dass sich die Situation wieder ändert?

Das ist schwer zu sagen. Der Krieg in der Ukraine und dessen Auswirkungen werden uns wahrscheinlich noch einige Zeit beschäftigen. Aufgrund der aktuell geringen Bautätigkeit und der weiterhin hohen Nachfrage gehen wir nicht von deutlich sinkenden Immobilienpreisen aus. Meine persönliche Einschätzung ist, dass sich die Situation erst normalisiert, wenn die Inflation eingedämmt werden kann und die Verunsicherung bezüglich der individuellen Kostenplanung abnimmt. Da sich die Immobilie bei hoher Inflation immer als sichere Investition behauptet hat, ermutigen wir unsere Kunden, den Traum vom Eigenheim weiter zu verfolgen und z.B. durch Anspargung von Eigenkapital, den Grundstein zur Erfüllung dieses Traumes zu legen.



Michael Berger
☎ 02202 126-300
✉ michael.berger@vrbankgl.de



Mitgliedschaft bei Ihrer VR Bank



Mitgliederversammlungen 2022

Zwei Jahre mussten unsere Mitglieder wegen Corona auf diese Veranstaltungen warten. Insgesamt konnten wir rund 800 Gäste auf unseren Mitgliederversammlungen in Leverkusen und in Bergisch Gladbach willkommen heißen.

Nach der Begrüßung durch den Vorstand und einem Überblick über aktuelle Themen der Bank, begeisterte unser Gastredner **Joey Kelly** mit seinem Impulsvortrag „No Limits – Wie schaffe ich mein Ziel“. Joey Kelly referierte in seinem 60-minütigen Vortrag eindrucksvoll über seinen Lebensweg als Unternehmer und Ausdauersportler, den er mit Ausdauer, Willen und Leidenschaft konsequent verfolgt.



Ehrenmitglied Krüger GmbH & Co. KG

50 Jahre vertrauensvolle Zusammenarbeit

In diesem Jahr gratuliert die VR Bank 176 Kunden zu ihrer 50-jährigen Ehrenmitgliedschaft. Dazu gehört auch die Firma Krüger aus Bergisch Gladbach, die im April 1972 Geschäftsanteile an unserer Genossenschaft erworben hat. Unsere Vorstände Lothar Uedelhoven und Thomas Büscher überbrachten die Glückwünsche persönlich. Und hatten ein kleines Geschenk im Gepäck: Anlässlich des Jubiläums spenden Krüger und VR Bank 1.000 € an das Patenprojekt des Kinderschutzbunds Rhein-Berg. Ein gemeinsames Bekenntnis zum Engagement für die Region!

VR Bank Immobilien

David Schieck –
Ihr neuer Makler für Overath

„Entweder – Oder“ – Fragen:

- Haus am Meer – Haus in den Bergen
- Altbau – **Neubau**
- Dusche – Badewanne
- Bauen – Kaufen
- Offene Küche – geschlossene Küche
- Fliesen – Parkett
- Erdgeschoss – Dachgeschoss
- Gartenarbeit – Hausarbeit
- Stadt – **Land**
- Gemeinsam – Alleine

Ein neues Gesicht im Team unserer Geschäftsstelle in Overath: Im April 2022 hat David Schieck das Immobilienbüro neben dem SB-Bereich bezogen. Vor Ort unterstützt er Mitglieder und Kunden der VR Bank dabei, mit dem Verkauf des Eigenheims einen neuen Lebensabschnitt einzuläuten und hilft dabei, das richtige Zuhause in der Region zu finden. Darüber hinaus berät er umfassend zum Thema Vermietung.

Nachdem David Schieck seine Ausbildung zum Bankkaufmann sowie ein Trainee-Jahr im Bereich Firmenkunden, private Baufinanzierung und Immobilienvermittlung mit abgeschlossenem Studium zum Bankfachwirt erfolgreich bei der VR Bank absolviert hatte, kristallisierte sich schnell heraus, dass die Tätigkeit als Makler im Team der VR Bank Immobilien für ihn der ideale nächste Schritt ist.

„Immobilienpezialist ist ein vielseitiger, flexibler Beruf mit einem abwechslungsreichen Arbeitsalltag. Außerdem faszinieren mich Immobilien einfach! Die unterschiedlichen Architekturstile, die Ausstattungen der Objekte und vor allem die vielfältigen Einrichtungsstile – Immobilien sind so individuell wie die Vorlieben der Menschen“, erklärt der gebürtige Lindlarer.

Dank seines umfassenden Know-hows im Bereich Immobilienfinanzierung und seiner regionalen Verwurzelung, kennt David Schieck die Besonderheiten des lokalen Marktes und der Menschen. „Immobilien sind keine bloßen Objekte, vielmehr sind sie ein Ort der Geborgenheit, in dem Menschen ankommen und sich zuhause fühlen. Diese Leidenschaft möchte ich gerne in die Zusammenarbeit mit unseren Kunden in Overath einfließen lassen und ihnen so zu ihrem perfekten Wohlfühl-Ort verhelfen!“

Sie möchten sich rund um das Thema Immobilie beraten lassen? David Schieck freut sich auf Sie!

David Schieck

☎ 02202 126-339

✉ david.schieck@vrbankgl.de

Immobilien: Eine Auswahl aus unserem Portfolio

Objekt-Nr. 6706

Bergisch Gladbach-Schildgen:

Großzügiges Einfamilienhaus mit Erdwärmepumpe,

Grundstücksfläche 689 m², Wohnfläche ca. 196 m², 7 Zimmer,



2 Stellplätze im Freien, Balkon, 2 Bäder, Gäste-WC, Fußbodenheizung, Energieausweisart: Verbrauchsausweis, Energieträger f. Heizung: Elektro/Wärmepumpe, BJ Wohngebäude: 2008, Energiekennwert: 32,7 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: A

1.095.000 EURO

Objekt-Nr. 6718

Leverkusen-Bergisch Neukirchen: Zwei freistehende Einfamilienhäuser auf einem 2.160 m² Anwesen in begehrter Lage, Wohnfläche ca.

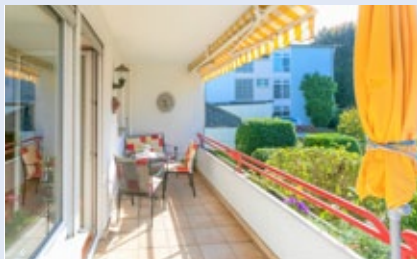


184 m², Nutzfläche ca. 27 m², 1. Doppelgarage, Scheune, teilweise denkmalgeschützt, Energieausweisart: Bedarfsausweis, Energieträger f. Heizung: Gas/Zentralheizung, Ofenheizung, BJ Wohngebäude: ca. 1800, Energiekennwert: 243,9 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: G

520.000 EURO

Objekt-Nr. 6709

Leverkusen-Opladen: Freiwerdende 3-Zimmer-Hochparterrewohnung in zentraler Lage, Wohnfläche ca.



92 m², Hausgeld 355,69 €, Dusch- und Wannenbad, Gäste-WC, Südbalkon, Abstellraum, Energieausweisart: Verbrauchsausweis, Energieträger f. Heizung: Gas/Zentralheizung, BJ Wohngebäude: 1978, Energiekennwert: 90 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: C

295.000 EURO

Objekt-Nr. 6699

Odenthal-Voiswinkel: Erdgeschoss-Wohnung mit eigenem Eingang, Garten und großer Doppelgarage, Wohnfläche ca.



150 m², 3 Zimmer, Hausgeld 350 €, Energieausweisart: Verbrauchsausweis, Energieträger f. Heizung: Gas/Etagenheizung, BJ Wohngebäude: 1984, Energiekennwert: 160,7 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: E

590.000 EURO

Objekt-Nr. 6639

Overath: Freistehendes Doppelhaus - Kapitalanlage, Eigennutzung oder Beides! Zweifamilienhaus, 545 m² Grundstücksfläche, Wohnfläche ca.



222 m², 9 Zimmer, Jahresnettomiettertrag 4.800 €, Stellplatz im Freien, Energieausweisart: Bedarfsausweis, Energieträger f. Heizung: Gas/Etagenheizung, BJ Wohngebäude: 1800, Energiekennwert: 424,1 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: H

319.000 EURO

Objekt-Nr. 6708

Odenthal: freistehender Bungalow mit Doppelgarage in ruhiger Lage, Grundstücksfläche 630 m², Wohnfläche ca. 133 m²,



4 Zimmer, Gäste-WC, elektrisch betriebene Garagenrolltore, Energieausweisart: Bedarfsausweis, Energieträger f. Heizung: Öl/Zentralheizung, BJ Wohngebäude: 1969, Energiekennwert: 222 kWh/(m²*a), Energieeffizienzklasse: G

525.000 EURO

Mehr Informationen und weitere Immobilienangebote erhalten Sie in unseren Filialen, per E-Mail an immobilien@vrbankgl.de, telefonisch unter 02202 126-336 oder online unter www.vrbankgl-immobilien.de

Firmenkundentreff mit Stunt-Frau Miriam Höller

Ende Oktober konnten wir rund 120 Gäste zu unserem Firmenkundentreff in der Fahrschule Westermann in Leverkusen begrüßen. Als Gastrednerin durften wir die ehemalige Stunt-Frau Miriam Höller willkommen heißen, die unsere Gäste in ihrem mitreißenden Vortrag zu mehr Mut und Zuversicht inspirierte.



Ein neuer KTW für das Rote Kreuz in Overath

Das Team des Deutschen Roten Kreuzes in Overath ist seit Kurzem mit einem neuen Krankentransportwagen (KTW) unterwegs. Das Fahrzeug wird im Katastrophenschutz eingesetzt und ermöglicht den Transport von verletzten oder erkrankten Personen unter Betreuung von medizinisch geschultem Personal. Gemeinsam mit anderen Unterstützern hat die VR Bank die Anschaffung des KTW ermöglicht.



W!R

vor Ort



Nachwuchskicker gaben Vollgas

Mehr als 500 Kids, 20 Trainerinnen und Trainer, ein Ball: Auch in diesen Sommerferien war die Fußballschule des Sportbunds Leverkusen ein voller Erfolg! Die VR Bank gehört seit vielen Jahren zu den Unterstützern dieses Projekts. Der Enthusiasmus der Nachwuchskickerinnen und -kicker ist einfach immer wieder gigantisch.

Festmeilen in Overath und Rösrath

Nicht nur Banker, sondern Nachbar: Bei den Stadtfesten in Overath und Rösrath haben sich die Straßen Anfang September in Festmeilen verwandelt. Mittendrin: unsere Geschäftsstellen-Teams. In Rösrath konnten Besucher an unserem Aktionsstand beim „Tresor knacken“ tolle Preise gewinnen, in Overath hat unsere Mannschaft den Getränkeverkauf auf dem Bahnhofplatz übernommen.



Stadtfest in der Blütenstadt

Ein Fest unter Freunden – unter diesem Motto hat Mitte September das Leichlinger Stadtfest stattgefunden. Die Innenstadt wartete mit Aktionsständen, Gastronomie und großem Bühnenprogramm. Unser Geschäftsstellen-Team empfing die Besucherinnen und Besucher mit Glücksrad und vielen kleinen Geschenken – und freute sich über viele gute Gespräche.



Sportabzeichenehrung mit dem Kreissportbund

Im September hatten wir wieder gemeinsam mit dem Kreissportbund Rheinisch-Bergischer Kreis e.V. die Ehre, Mehrfachableger des Deutschen Sportabzeichens in der Region auszuzeichnen. Dabei wurden den Sportlerinnen und Sportlern im Bergischen Löwen in Bergisch Gladbach im feierlichen Rahmen Urkunden und Abzeichen überreicht. Herzlichen Glückwunsch!



„Bergisch Classics“ auf dem Hebborner Hof

Mitte August wurde an zwei Wochenenden in Folge der Reitverein Hebborner Hof wieder zum Mekka für alle Reitsportfans. Die „Bergisch Classics“ sind ein hochklassiges Turnier für Dressur- und Springreiten. Seit vielen Jahren unterstützt die VR Bank das Event als Sponsor und übergab auch dieses Jahr wieder einen der Turnierpreise vor Ort.



25. Stadtlauf in Bergisch Gladbach

Beim Stadtlauf in Bergisch Gladbach hatte das schlechte Wetter rechtzeitig ein Einsehen, als sich die rund 1000 Teilnehmerinnen und Teilnehmer des 3 km Erlebnislaufes in Bewegung setzten. Mittendrin: ein engagiertes Team der VR Bank! Zwei Kollegen gingen beim 10 km Hauptlauf an den Start. Auch wenn wir mit der Fabelzeit von 31:12 natürlich nicht mithalten konnten – Spaß hatte unser Team auf jeden Fall.



Unternehmertag 2022

Fachkräfte, Energiekosten, Inflation – das Bäckerhandwerk steht wie wir vor vielen Herausforderungen. Dementsprechend voll war die Tagesordnung beim Unternehmertag des rheinischen Bäckerhandwerks im Bayer Casino in Leverkusen. Unter anderem zeigte Siegfried Hübner unternehmerische Ansätze auf, mit denen sich Handwerksbäckereien für die Zukunft aufstellen können. Gerne waren wir als Sponsor bei dieser spannenden Veranstaltung mit dabei!

Mehrwertprogramm im Rückblick



1 Genusserlebnis: Whisky-Tasting

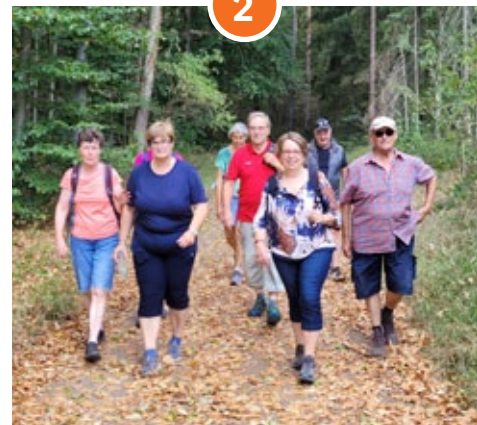
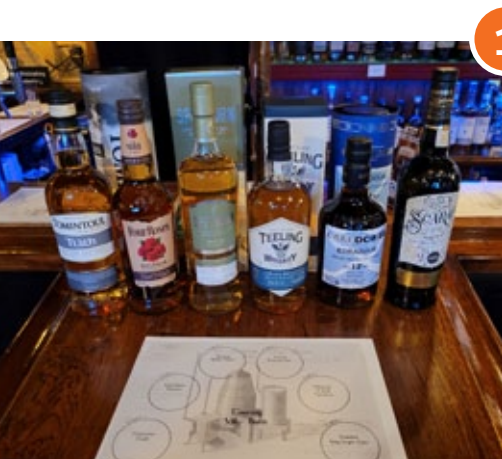
Nach unseren zwei Genusserlebnissen im Herbst wissen nun rund 40 Mitglieder, warum das „Finishen“ beim Whisky so extrem wichtig ist. In der mehrfach ausgezeichneten Whiskybar „Notenschlüssel“ in Leverkusen-Wiesdorf erläuterten Inhaber und Whisky-Experte Gerhard Zech sowie Künstler Alfred Prenzlów, wie Whisky destilliert wird und warum es so viele unterschiedliche Geschmacksrichtungen gibt.

2 Gesundheitswandern rund um Paffrath

Bei sommerlichen Temperaturen hatten die Teilnehmenden unserer zweiten Mitglieder-Gesundheitswanderung ein tolles Naturerlebnis. Unter dem Motto „Fit durch Bewegung und Koordination“ ging es dieses Mal durch den glücklicherweise schattigen Diepeschrather Wald. Dabei ging es nicht nur durch das Grüne, sondern auch ans Eingemachte: Zusätzlich zum Wandern standen ebenso Übungen für Balance, Muskulatur und Gelenke auf dem Programm.

3 Wandern in der Heimat

Auf Schusters Rappen haben wir Mitte August die Felder, Wiesen und Wälder rund um Lohmar erkundet. Vorbei an Sonnenblumen und Maisfeldern gab es oben-drein noch schöne Ausblicke in die Kölner Bucht. Anfang Oktober fand unsere letzte Wanderung für dieses Jahr statt. In Kürten-Dürscheid gingen wir der Frage „Wo



wird der Dürschbach zum Weyerbach?“ auf den Grund. Wieder gestärkt wurde sich nach beiden Wanderungen bei leckerem Kaffee und Kuchen.

4 Sternwarte & Planetarium Bochum

Der Weltraum. Unendliche Weiten. Rund 90 Mitglieder waren von diesen Touren fasziniert: Anfang September besichtigten wir gleich zweimal die Sternwarte und das Planetarium in Bochum. Neben dem Einführungsvortrag in die Historie und die Aufgaben der Sternwarte – mit beeindruckenden Tonaufnahmen von Funksprüchen aus der Geschichte der Raumfahrt – haben wir die Dauerausstellung im 40 m hohen Radom besucht. Anschließend beeindruckte die spektakuläre Astronomie-Show und der Sternenhimmel in der Kuppel des Planetariums unsere Besucher.

5 Familientheater „Feuerwehmann SAM“

Mehrfach wurde unser Familientheater „Feuerwehmann SAM“ in den letzten beiden Jahren wegen Corona verschoben. Im Herbst konnten wir nun endlich über 400 kleine und große Besucher im Bergischen

Löwen begrüßen. Eine spektakuläre Show voller Tanz, Gesang, Humor und gewagten Rettungsaktionen erlebten die Gäste auf der Bühne mit Feuerwehmann Sam und seinen Freunden.

6 Mitglieder-Ausstellung im Museum Morsbroich

Ende Oktober begrüßten wir 15 Mitglieder zu unserer exklusiven Führung durch die Ausstellung „2022/23: spielzeit“ im Museum Morsbroich. Wann fängt Gegenwart an und wann fängt sie an Geschichte zu werden? In dem Ausstellungsrundgang konnten diese und weitere Fragen mit den Kuratoren analysiert und diskutiert werden. Im Anschluss wurde zu einem Imbiss und Getränken eingeladen und sich bei netten Gesprächen über das Gesehene ausgetauscht.

7 Senftöpfchen-Theater – Klappe, die Zweite!

Exklusiv für unsere Mitglieder fand Ende August im Senftöpfchen-Theater die zweite Vorstellung von Volker Weinger – besser bekannt als der „Sitzungspräsident“ – statt. Auf sehr amüsante Weise lernten unsere Mitglieder die Besonderheiten des Kölner Karnevals kennen. Es durfte herzlich gelacht werden.



4



5



6



7



Improvisationstheater Springmaus:

„Auf die Tanne, fertig, los!“

Bei der Springmaus-Weihnachtsshow geht es nicht weniger spektakulär zu, als wenn die heiligen drei Könige auf einer schneebedeckten Tanne sitzend den Kahlen Asten herunter rasen. Auf einzigartige Weise stellen die Akteure des bekanntesten Improvisationstheaters Deutschlands das Weihnachtsgeschehen auf den Kopf.

Die Geschenke: Spaß und Improvisation bis dem Weihnachtsmann die Ohren schlackern, angerichtet auf den heiligen Brettern, die die Welt bedeuten.

Exklusiv zum Vorteilspreis für unsere Mitglieder!

Mittwoch, 7. Dezember 2022, 20 Uhr

Sonderpreis: 15 Euro, max. 2 Karten pro Mitglied

Ort: Bergischer Löwe, Bergisch Gladbach

Freie Platzwahl in der Kategorie „Parkett“ oder „Rang“.

Kontakt:

Christiane Riotte

Mitgliederbeauftragte

☎ 02202 126-123

✉ christiane.riotte@vrbankgl.de

Restkarten
unter
02202 126-123
verfügbar!

Mitglieder-Mehrwertprogramm

Exklusiv



Mitglieder**Mehrwert**

Bitte Antwortkarte in Ihrer Geschäftsstelle abgeben
oder einkuvertiert per Post senden an:

VR Bank eG Bergisch Gladbach-Leverkusen
Christiane Riotte
Hauptstraße 186
51465 Bergisch Gladbach

Jetzt auch online
anmelden:
[www.vrbankgl.de/
mitgliedschaft](http://www.vrbankgl.de/mitgliedschaft)

Fruchtige Plätzchenstangen

...zur Einstimmung auf die Adventszeit

Zutaten für 2 Stangen (á 12 Streifen)

- 140 g Butter
- 80 g Zucker
- 1 Pck. Vanillezucker
- 200 g Mehl
- 1 Prise Salz
- 50 g gemahlene Haselnüsse
- 100 g Johannisbeergelee (oder nach Wahl)
- 100 g Aprikosenkonfitüre (oder nach Wahl)
- 50 g Zartbitter-Kuvertüre

Zubereitung

35 Minuten (+ 4 Std. Kühlzeit/Wartezeit für Teig)

1. Butter, Zucker und Vanillezucker mit den Schneebesen des Handmixers 3 Minuten schaumig schlagen. Unter Rühren mit den Knethaken des Handmixers Mehl, Salz und Haselnüsse hinzugeben und alles zu einem glatten Teig verarbeiten.



2. Teig halbieren und beide Hälften auf der bemehlten Arbeitsfläche zu je etwa 30 cm langen Rollen formen. Teigrollen auf Backpapier geben und mit der Handfläche vorsichtig etwas flach drücken. Mit den Fingerspitzen über die gesamte Länge eine Vertiefung eindrücken. Teigstangen samt Papier auf ein Blech legen und für mindestens 4 Stunden in den Kühlschrank geben.

3. Johannisbeergelee und Aprikosenkonfitüre jeweils glatt rühren. Plätzchenstangen aus dem Kühlschrank nehmen und Fruchtaufstriche in die Vertiefung geben. Im vorgeheizten Backofen (Ober-/Unterhitze: 180 °C) auf der mittleren Schiene ca. 15 Minuten backen. Herausnehmen und etwas abkühlen lassen.

4. Kuvertüre grob hacken und unter Rühren über einem Wasserbad schmelzen. Plätzchenstangen damit verzieren, Kuvertüre antrocknen lassen und Plätzchenstangen in mundgerechte Streifen schneiden.

Absender:
VR Bank eG Bergisch Gladbach-Leverkusen,
Hauptstraße 186, 51465 Bergisch Gladbach

Weitere Teilnehmer:

.....
Nachname, Vorname

.....
Straße

.....
PLZ, Ort

.....
Telefon / Mobil-Nr.

Mitglieder-Leser-Service:

JA, ich möchte / wir möchten zukünftig das **WIR-Magazin als PDF-Dokument** per E-Mail erhalten.

JA, ich möchte / wir möchten zukünftig den **Mitglieder-Newsletter als PDF-Dokument** per E-Mail erhalten.

Meine/Unsere aktuelle E-Mail-Adresse lautet:

.....

Unser gesamtes Mitglieder-Mehrwertprogramm für das Jahr 2023 wird im 1. Quartal in unseren Geschäftsstellen und auf unserer Homepage veröffentlicht. Weitere Informationen zu unseren Veranstaltungen erhalten Sie auch in unserer nächsten W!R-Ausgabe, welche im Februar/März 2023 erscheinen wird.



Erste Übersicht: Veranstaltungen 2022/2023

Datum	Veranstaltung	Ort	Beginn
7. Dezember	Mitglieder-Theater: Springmaus - „Merry Christmas“ (Restkarten unter 02202 126-123)	Bergisch Gladbach, Bergischer Löwe	20 Uhr
23. Mai	Vertreterversammlung	Bergisch Gladbach, Bergischer Löwe	19 Uhr
26. Sept.	Mitgliederversammlung (weitere Infos im August 2023)	Leverkusen, Scala Opladen	19 Uhr
28. Sept.	Mitgliederversammlung (weitere Infos im August 2023)	Bergisch Gladbach, Bergischer Löwe	19 Uhr